



Дизайнер-консультант / менеджер по продажам в мебельную компанию

от 100 000 до 350 000 ₺ до вычета налогов

Marti Casa ☺

Москва, улица Ленинская Слобода, 26

Требуемый опыт работы: 1–3 года

Полная занятость, полный день

MARTI CASA - мебельный бренд с собственным производством. Современное и активно развивающееся подразделение международного «МАКМАРТ».

Мы верим, что сознание формируется через идеи и предметы, которые нас окружают. В своей работе придерживаемся комплексно относиться к деталям и помогаем нашим клиентам создавать пространство, в которое хочется вернуться.

Мы работаем с корпусной мебелью (гардеробные и кухни), а также и с отдельно стоящими предметами (столы и стулья, мягкая мебель, стеллажи)

Сейчас мы ищем в свою команду энергичных, творческих, нацеленных на результат людей на позицию Дизайнер-консультант / Менеджер по продажам

Чем предстоит заниматься:

- Презентация и продажа продуктов и услуг компании
- Составление дизайн проектов и документации для конструкторов
- Подготовка эскиза дизайн проекта в специализированных программах (Kitchen Draw, Pro-100, Базис салон)
- Личное взаимодействие с розничными покупателями, дизайнерами и архитекторами
- Составление коммерческих предложений, заключение договоров
- Выставление счетов, контроль оплаты
- Подготовка отчетных документов
- Работа в шоу-руме с входящим трафиком
- Работа с онлайн обращениями
- Ведение CRM в Bitrix24
- Послепродажное сопровождение клиентов

Наши ожидания от кандидата:

- Желание работать и зарабатывать
- Активная жизненная позиция
- Уметь и любить общаться с покупателем
- Опыт работы в розничных продажах корпусной мебели от 1 года
- Знание техники продаж
- Знание основ оформления первичной бухгалтерской документации
- Соблюдение правил делового этикета, деловой переписки и делового общения
- Творческий подход к работе
- Трудолюбие

Мы предлагаем:

- **Оформление по ТК РФ с 1-го дня**
- **Платим полностью «белую» зарплату**
- Гибкая и адекватная система мотивирования
- Оклад + высокий % от личных продаж
- Обучение, способствующее профессиональному и личностному росту
- Понятная и прозрачная система взаимодействия внутри компании
- Сменный график работы 2/2

- Поддержка здоровых инициатив
- Оплачиваемый отпуск (28 календарных дней) и больничный лист
- Активный карьерный рост (возможность занять должность Директора шоу-рума)
- Скидки на продукцию компании
- **Работа в шоу-руме в ТЦ Roomer (м. Автозаводская)**

Ключевые навыки

Активные продажи Навыки продаж Ориентация на результат Прямые продажи B2B Продажи CRM

Адрес

Москва, улица Ленинская Слобода, 26

